

HUTEC

Innovando

**EN HUTEC ADENTRAMOS DE MANERA COMPLETA TU MARCA,
SERVICIO O PRODUCTO EN EL ECOSISTEMA DIGITAL**

iDescúbre nuestro portafolio!

The logo graphic features a large teal arch with a white outline, set against a background with a vertical gradient from light yellow to light pink. Inside the arch, the word 'HUTEC' is written in large, bold, black capital letters, and the word 'Innovando' is written below it in a smaller, white, sans-serif font.

HUTEC

Innovando

@hutecofficial

SOBRE NOSOTROS

HUTEC

AGENCIA DIGITAL

Nuestra misión es incorporar tu servicio, negocio o marca en el entorno digital y hacerlo crecer con estrategias digitales.

CONTACTO



442-380-7751



humantecnologies22@gmail.com



www.hutec.website

PROYECTOS

GALILEO GALILEI

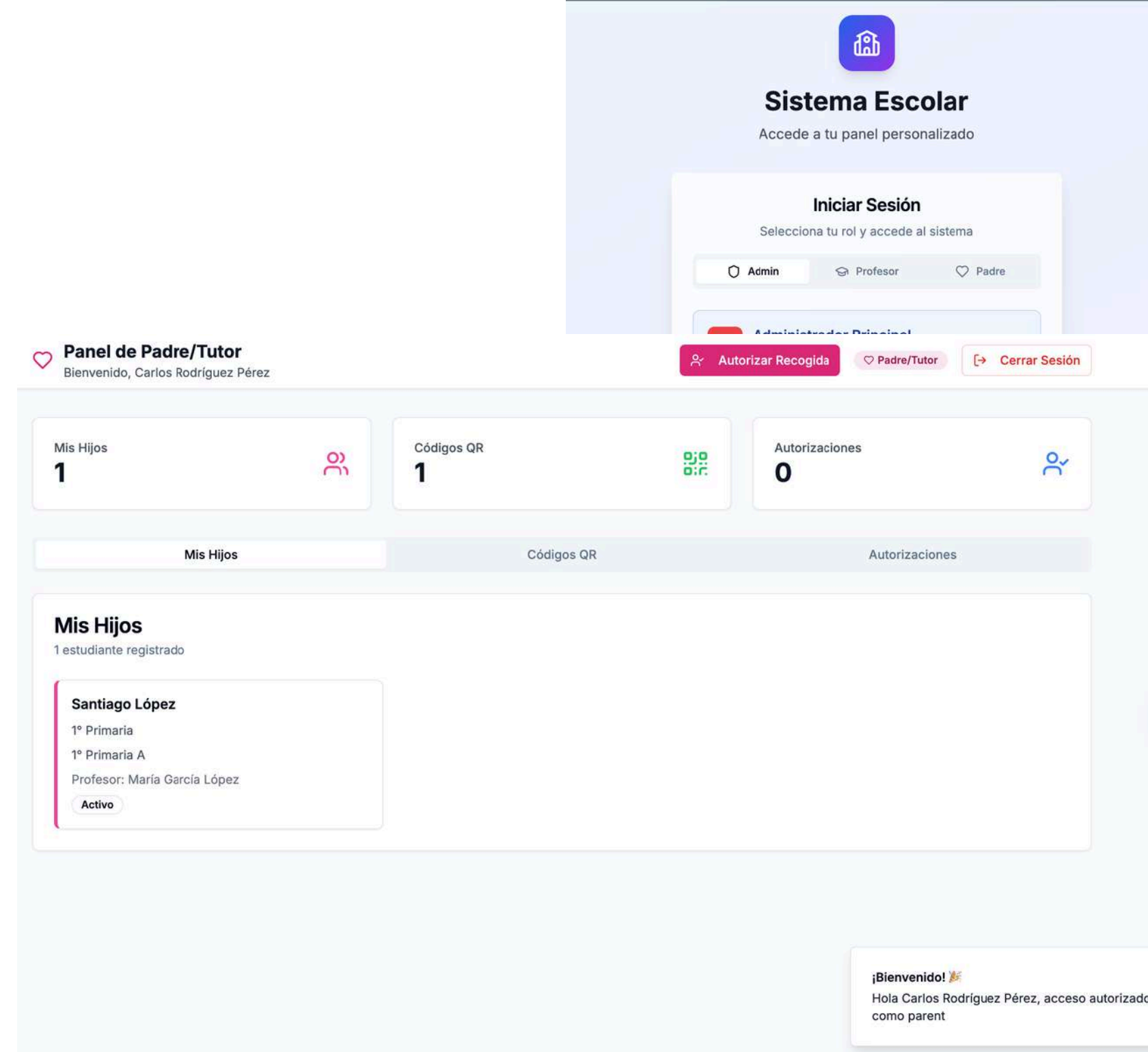
SOFTWARE-WEB-CRM-NFC-ASISTENTE IA

Creamos una plataforma web escolar moderna y funcional, pensada para facilitar la administración educativa desde diferentes roles: administrador, docente, director y posiblemente otros.

Componentes clave:

- Inicio de sesión diferenciado por rol: cada usuario (admin, docente, estudiante/director) accede al sistema según su perfil, con rutas protegidas y vistas personalizadas en el panel.
- Panel principal (Dashboard): incluye gráficos y tarjetas con datos como cantidad de estudiantes activos, porcentaje de asistencia, promedio general, materias activas y número de docentes —usando herramientas como Chart.js o Recharts.
- Gestión de estudiantes, docentes y asignaturas:
 - CRUD (crear/editar/eliminar) de estudiantes y docentes, accesible según los permisos del rol.
 - Gestión de asignaturas (CRUD), con asignaciones y límites de acceso basados en el rol del usuario (solo administrador puede editar, otros pueden consultar).
- Registro de notas y asistencia:
 - Sistema para ingresar calificaciones por competencias (P1–P4), con cálculo automático del índice por competencia y promedio final.
 - Formulario diario para marcar asistencia con estadísticas automáticas de porcentaje de asistencia/faltas.
- Vista de director: acceso visual completo, con la capacidad de consultar gráficos, notas y boletines, pero sin permisos de edición. Boletines listos para impresión: informes individuales por estudiante que incluyen nombre, curso, calificaciones por competencia, promedio final, asistencia y estado (aprobado/reprobado), listos para exportar en PDF

León, Guanajuato.





CRM-ASISTENTE IA-WEB-NFC

Diseñamos una plataforma digital clara y profesional para Vital Life, ubicada en León, Guanajuato, especializada en brindar servicios integrales de salud. El sitio destaca sus tres principales áreas de servicio:

- Comercialización de insumos médicos: catálogo completo de productos médicos certificados con logística eficiente y precios competitivos.
- Residencia geriátrica: atención integral para adultos mayores en un ambiente seguro y acogedor, con atención médica 24/7 y actividades recreativas.
- Enfermería y fisioterapia a domicilio: cuidado personalizado en el hogar, que incluye rehabilitación, asistencia en actividades diarias, curaciones y apoyo emocional.

Beneficios clave:

- Claridad y organización: los usuarios identifican fácilmente los servicios principales y pueden acceder a ellos desde un diseño limpio y profesional.
- Cobertura integral de la salud: desde materiales médicos hasta cuidado domiciliario y residencia, todo desde una misma plataforma.
- Imagen humana y confiable: la comunicación resalta la calidez del servicio, la profesionalidad del equipo y su enfoque en el bienestar y dignidad del paciente.

León, Guanajuato



SOFTWARE-WEB-CRM-NFC

Diseñamos una solución digital elegante y funcional para el bar de coctelería Zeiba – Underground Garden, con enfoque en transmitir su identidad única y atraer clientes de forma clara y directa. El sitio destaca:

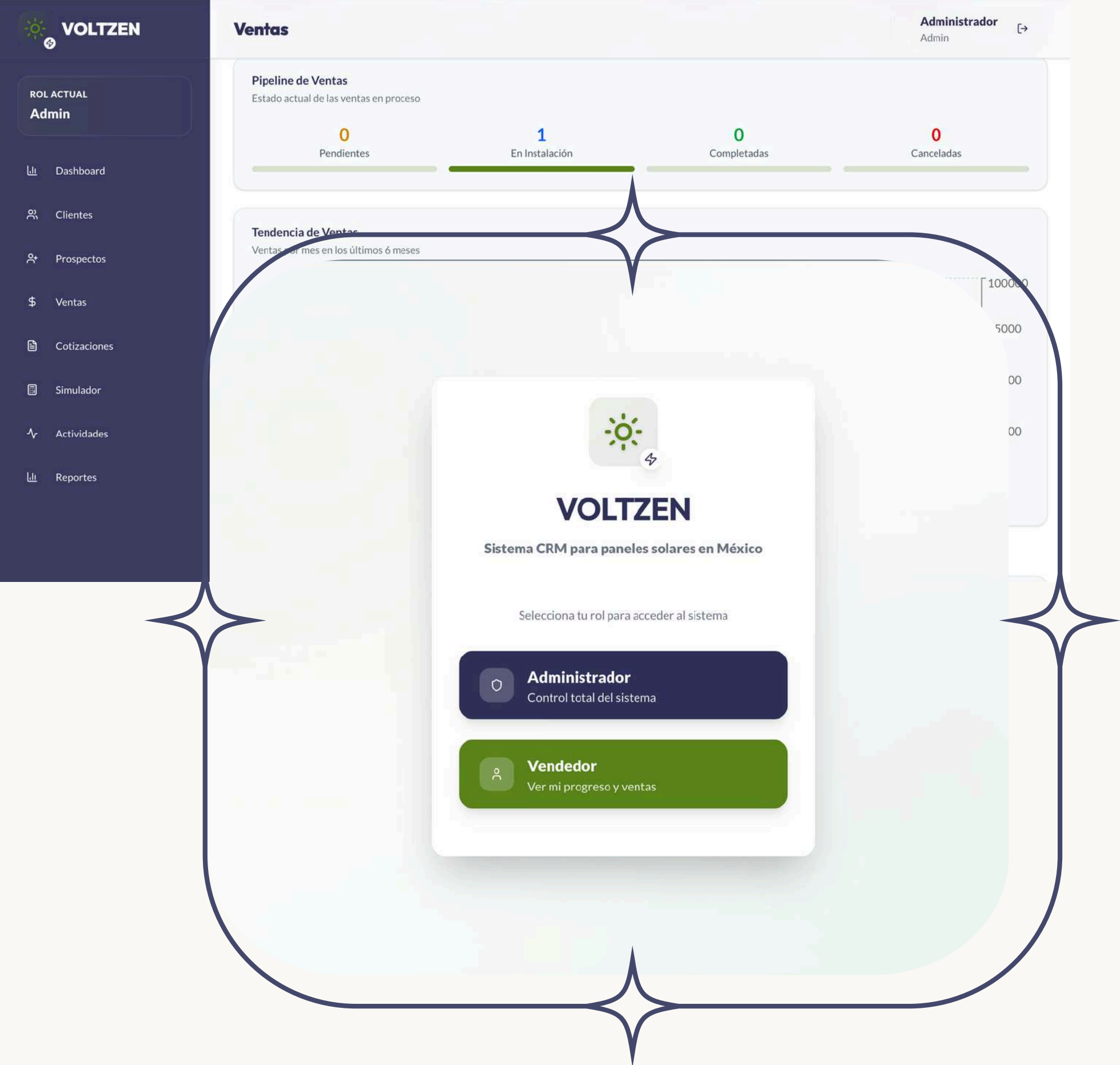
- Nombre e identidad visual: presentación limpia y atractiva de “ZEIBA – Underground Garden”.
- Especialización en coctelería: posiciona al lugar como un sitio dedicado al arte del trago, ideal para quienes buscan una experiencia nocturna sofisticada.
- Disponibilidad continua: el indicativo “24/7” comunica que el lugar está siempre disponible, reforzando su concepto como espacio accesible a cualquier hora.

Beneficios clave

- Comunicación inmediata del concepto: el usuario entiende de entrada que se trata de un bar especializado en coctelería disponible todo el día.
- Experiencia de marca coherente y atractiva: el diseño minimalista refleja sofisticación, alineado con el estilo exclusivo de un underground garden bar.
- Atractivo para público nocturno: la disponibilidad 24/7 apela a quienes buscan lugares de encuentro en horarios flexibles o inusuales.

León, Guanajuato.





CRM-ASISTENTE IA-WEB-NFC

Desarrollamos una plataforma digital CRM especializada para el sector solar a través de Voltzën – CRM Solar.

La solución permite a los usuarios elegir su función (administrador o vendedor) antes de ingresar al sistema, lo que sugiere un entorno personalizado con distintos niveles de acceso

Beneficios clave

- Control completo para administradores: gestión centralizada de datos, operaciones y permisos del sistema.
- Herramientas diseñadas para vendedores: enfoque en funciones específicas que potencian la eficiencia comercial en el mercado solar.
- Especialización en el sector fotovoltaico: una interfaz que posiciona a Voltzën como una solución CRM adaptada a las necesidades del comercio e instalación de sistemas de energía solar.

AVANTI FITNESS

SOFTWARE-WEB-ASISTENTE IA-CRM-NFC

Creamos una solución digital clara y funcional para Avanti Fitness, optimizando su comunicación e información online. El sitio destaca:

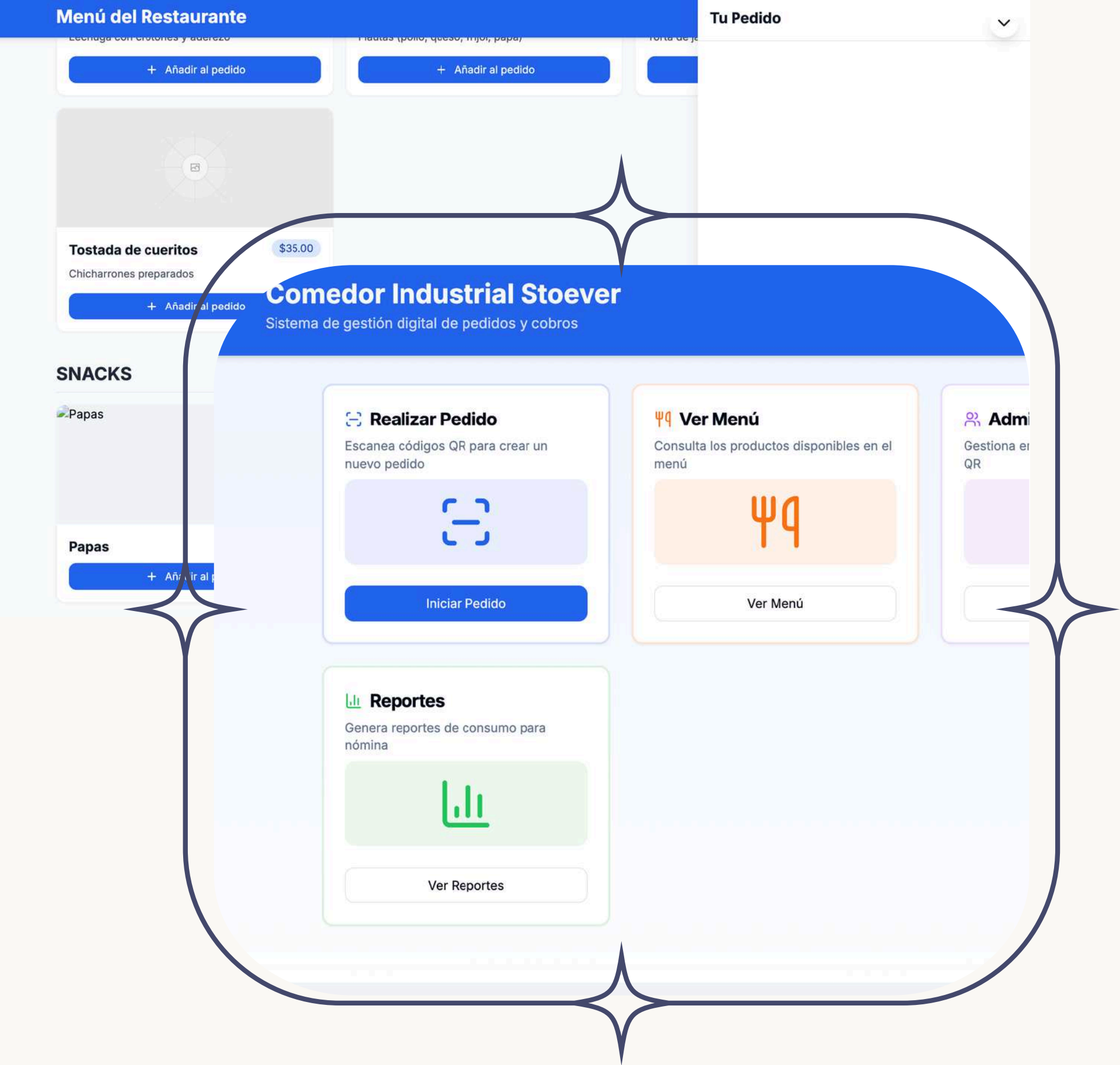
- Instalaciones de calidad: con área de pesas, cardiovascular, salas de clases, vestidores y estacionamiento amplio.
- Clases incluidas en la membresía: funcional, zumba y box, impartidas por instructores certificados.
- Servicios complementarios: asesoría nutricional personalizada con seguimiento y evaluaciones periódicas.
- Horarios amplios: disponibilidad desde muy temprano hasta tarde, ajustándose a diferentes rutinas diarias.
- Planes accesibles y flexibles: mensualidad general, estudiantes, pases semanales, visitas únicas y promociones especiales.

Beneficios clave

- Mensaje claro e inmediato: el usuario identifica rápidamente los servicios ofrecidos y sus ventajas.
- Complementariedad atractiva: clases, nutrición e instalaciones, todo integrado bajo una imagen profesional.
- Accesibilidad real para todos: con planes diversos que se adaptan a diferentes públicos y estilos de vida.

León, Guanajuato.





COMEDOR STOEVER

DESARROLLO DE INVENTARIO-QR-PAGO

Proyecto – Comedor Industrial Stoever
Desarrollamos una solución digital integral para Comedor Industrial Stoever, que incluye:

- Sistema de pedidos y cobros digitales, activado vía códigos QR para acelerar la experiencia del usuario.
- Módulo administrativo, que permite gestionar empleados y generar códigos QR personalizados.

Reportes detallados de consumo, útiles para nóminas y análisis operativos.

Beneficios clave:

- Eficiencia operativa ampliada: agiliza el flujo de pedidos, reduce tiempos de atención y optimiza cobros.
- Control administrativo simplificado: facilita la gestión de personal y el seguimiento de transacciones.
- Visibilidad estratégica: los reportes ofrecen datos valiosos para tomar decisiones informadas sobre consumos y costos.

MEDITERRUM

SOFTWARE-VIDEO-ASISTENTE IA-CRM-NFC

Para Mediterrum, desarrollamos una solución digital integral que conecta la venta de suplementos naturales con tecnología de última generación. El proyecto incluyó el diseño de un sistema de inventarios, CRM, asistentes con IA, video marketing y tarjetas NFC, además de una página web optimizada para fortalecer su presencia digital y estrategia de ventas.

Con esta propuesta, Mediterrum logra:

- Mayor eficiencia operativa en la gestión de inventarios y clientes.
- Estrategias de marketing digital que impulsan su alcance en el mercado de salud natural.
- Una experiencia de marca más sólida, que refleja la innovación y confianza detrás de sus productos 100 % naturales.

León, Guanajuato.





DURO DE PUERCO RAMÍREZ

Desarrollo de sistema de pedidos

Para Duro de Puerco Ramírez proponemos una plataforma integral que combine un sistema de inventarios en tiempo real (para controlar existencias y generar alertas automáticas), un punto de venta digital (app para ventas en mostrador con integración de pagos y manejo de pedidos) y un sitio web e-commerce alineado a su identidad (catálogo dinámico, carrito de compras, agendamiento de entregas y contenido de marca), lo que optimiza la operación, acelera el servicio y amplía la venta directa tanto en tienda como en línea.

León, Guanajuato

- Inventarios en tiempo real
- App POS móvil
- Alertas automáticas
- Integración de pagos
- Carrito de compras

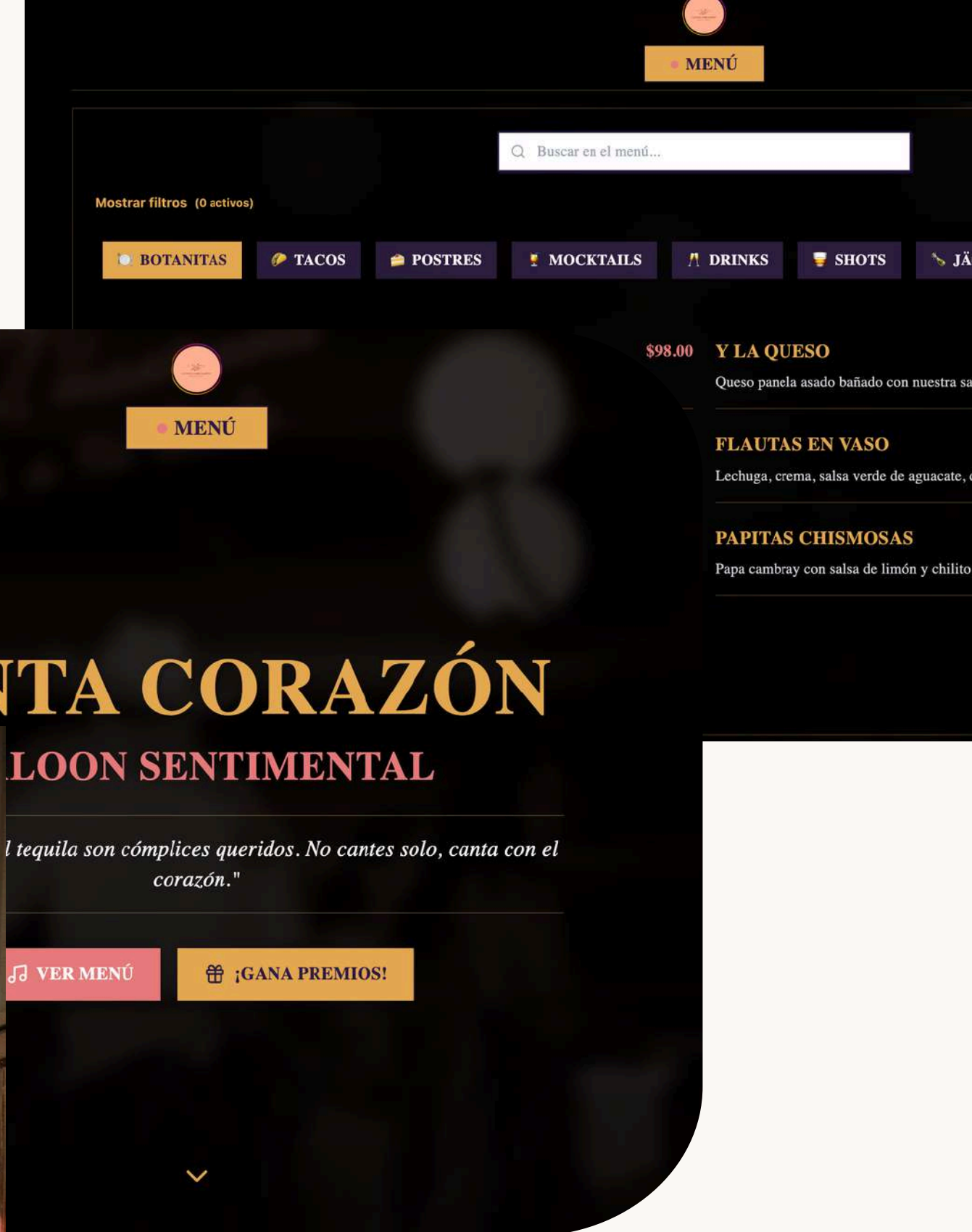
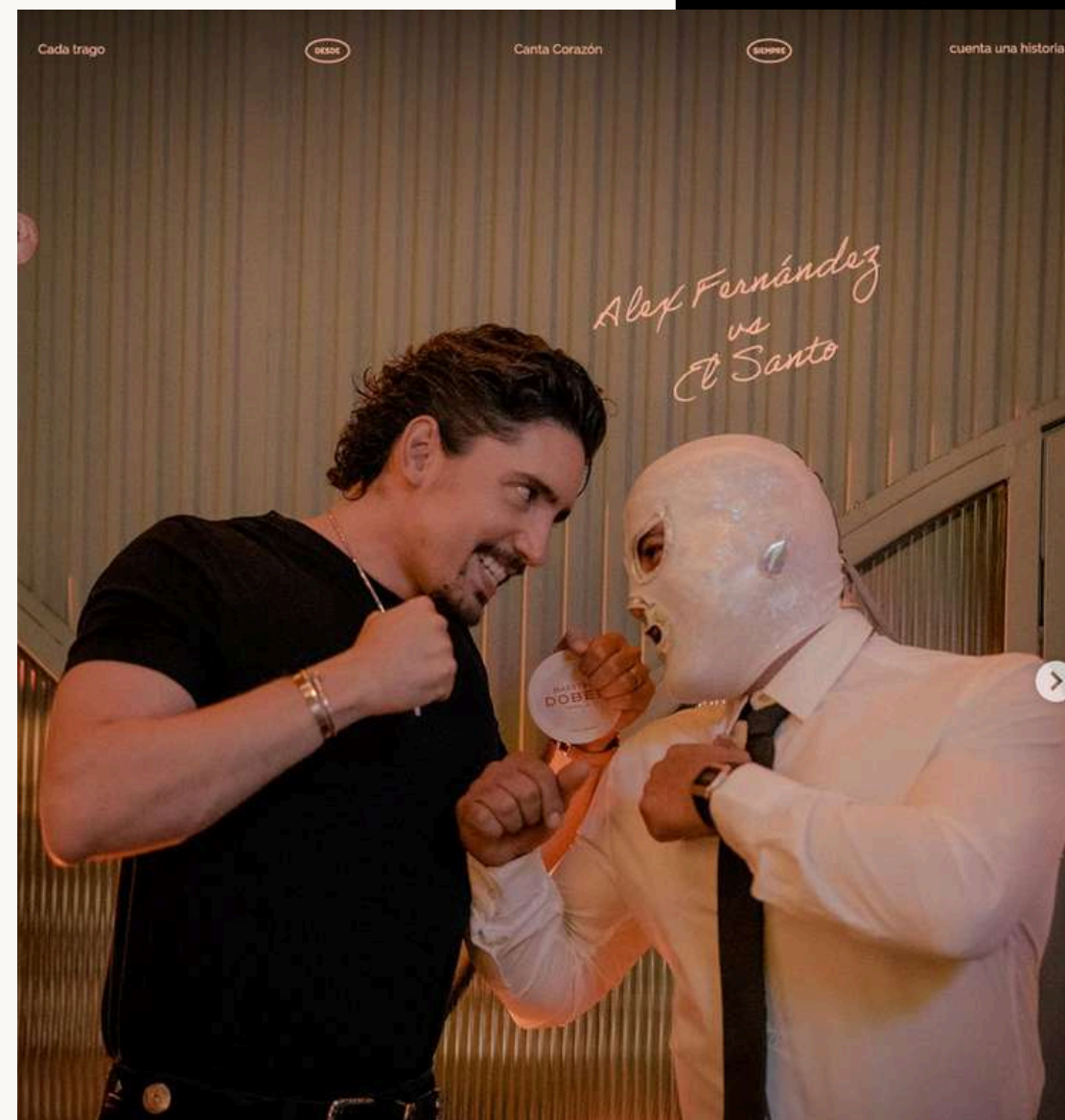
CANTA CORAZÓN

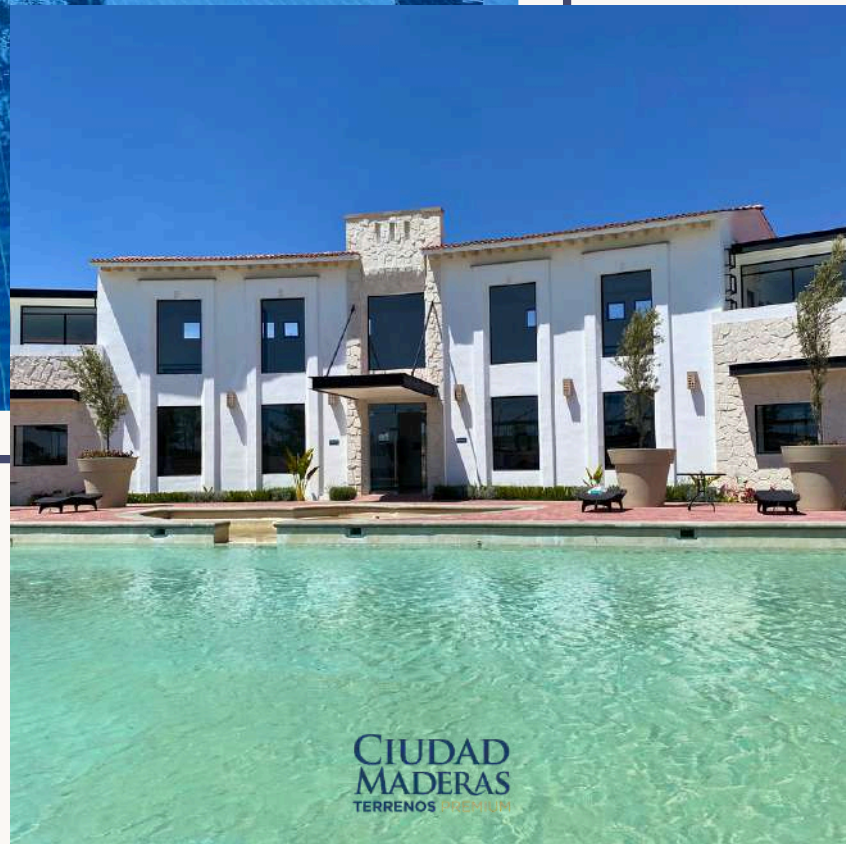
Branding- Realidad Aumentada-SOFTWARE

Para este proyecto, aportaremos una solución integral compuesta por tres módulos clave —Sistema de Inventarios, Sistema de Mesero y Página Web— que, en conjunto, optimizarán la operación, mejorarán la experiencia del cliente y fortalecerán la presencia de marca de Canta Corazón.

León, Guanajuato.

Desarrollo Web
Creación de estrategia de ventas
Marketing Digital
Realidad Aumentada
Sistema interno en ventas





CIUDAD MADERAS

Marketing orientado a venta inmobiliaria

En este proyecto trabajamos de la mano con Ciudad Maderas para mejorar el costo por lead, maximizar tasa de conversión por cliente. Incorporación de realidad aumentada para mostrar propiedades. Tarjetas de presentación digitales para eliminar el gasto de impresión por lote de tarjetas tradicionales. Experiencia de compra y atención web. Estrategia personalizada para segmentaciones de nuevos mercados emergentes.

León, Guanajuato

Marketing Digital
Diseño Gráfico
Fotografía inmobiliaria
Escaneos 3D de casas
Tarjeta de presentación digital
Publicidad física

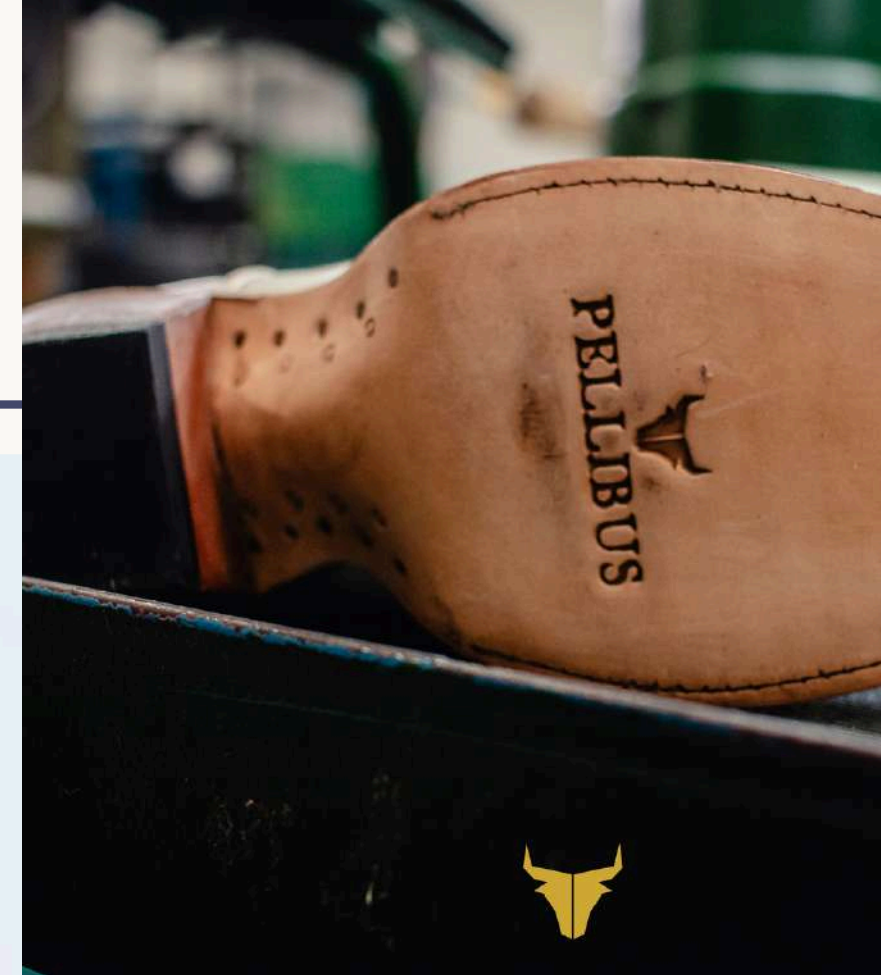
PELLIBUS

Branding- Realidad Aumentada-Marketing

Para este proyecto colaboramos con la marca en la creación de su línea gráfica, shootings, esencia y estrategia de mercado. Se desarrolló una experiencia inmersiva, un filtro de realidad aumentada, el cual permite visualizar sus botas para que cuando uses su filtro en instagram puedas visualizar en tu teléfono cómo sería la bota.

León, Guanajuato.

Branding de Marca
Creación de estrategia de ventas
Marketing Digital
Realidad Aumentada





PARADISE

Propuesta de Contenido

En esta propuesta nos enfocamos en cambiar la problematica que nos arrojaron la cual era cambiar por completo su linea grafica para un espectacular en la ciudad de León Guanajuato.

Se mando una propuesta grafica mucho más atractiva y con mejor enfoque a lo que se quería comunicar

León, Guanajuato

Marketing Digital
Diseño Gráfico

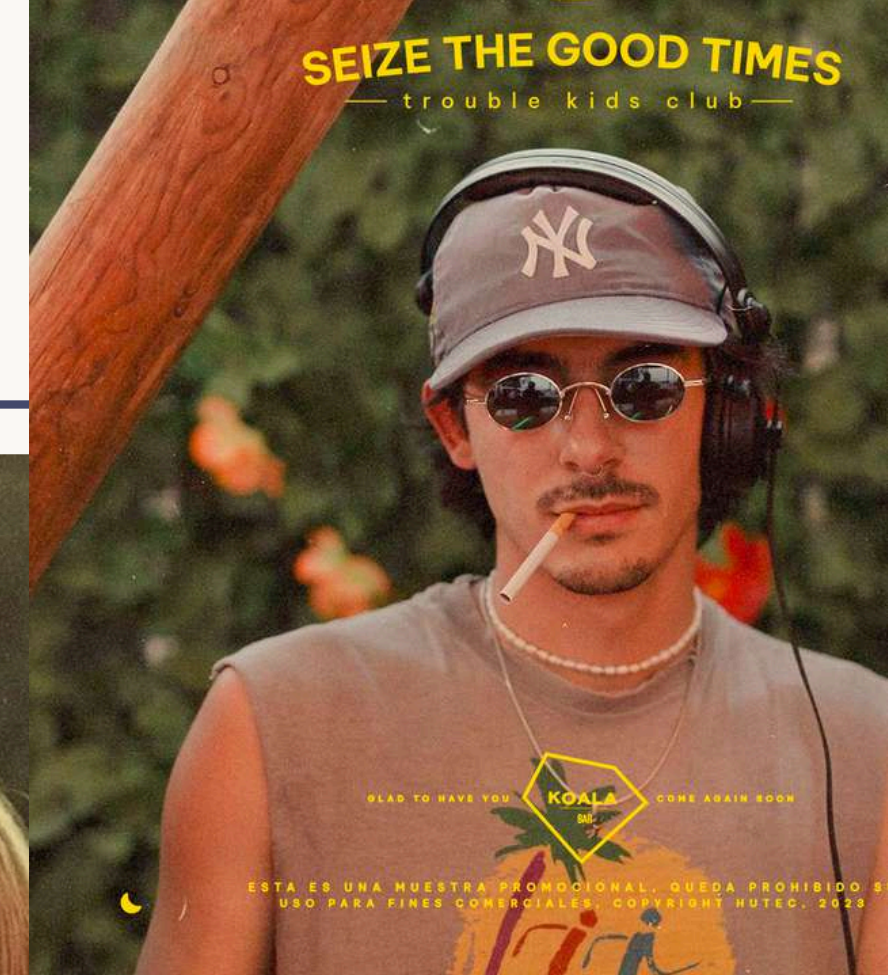
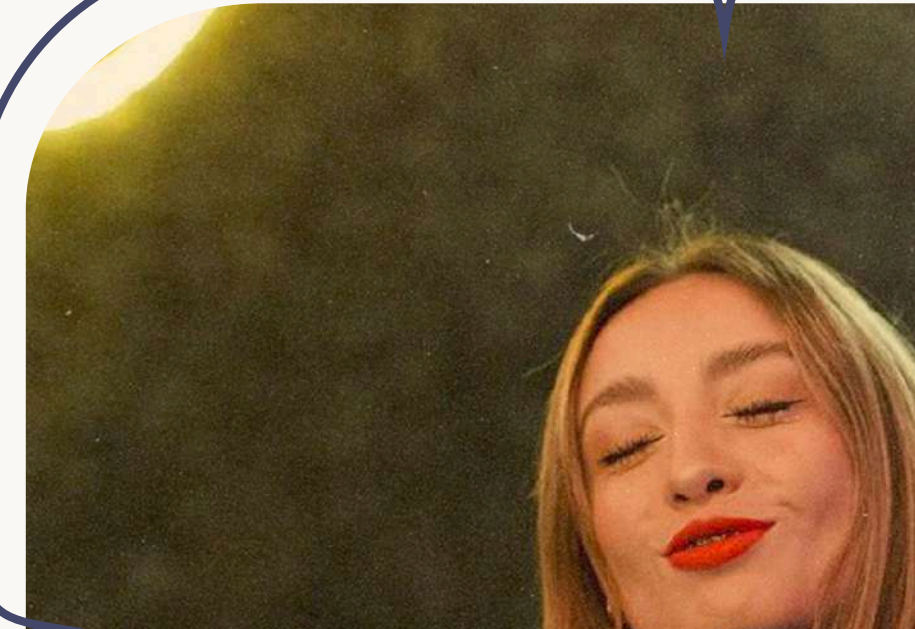
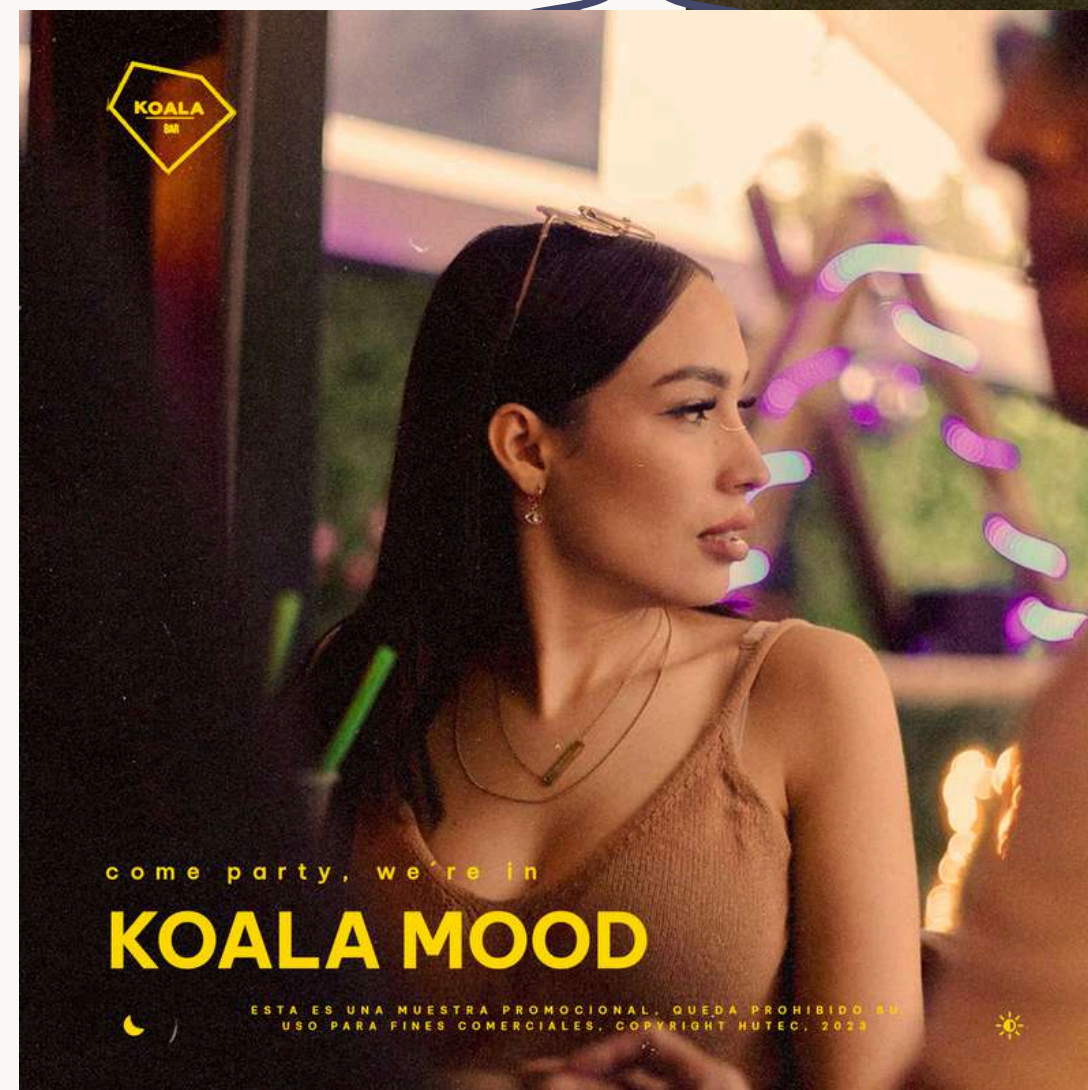
KOALA

Propuesta de Diseño Gráfico y Marketing

Para este proyecto creamos contenido digital, elementos gráficos para darle esencia a la marca y generar un impacto con mucha más personalidad.

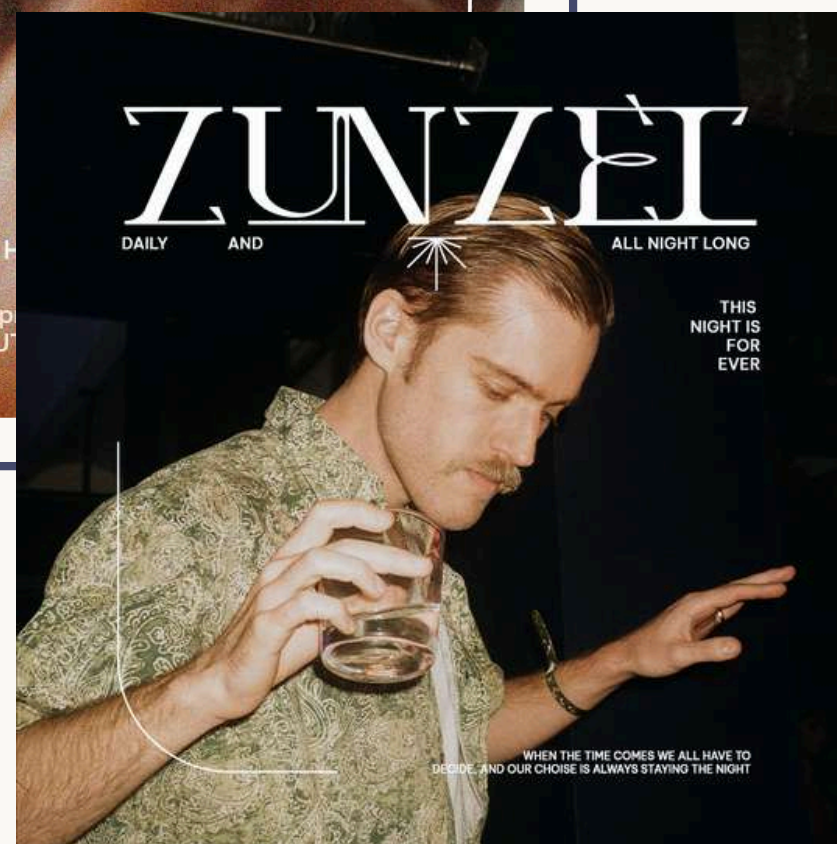
León, Guanajuato.

Branding de Marca
Creación de estrategia de ventas
Marketing Digital
Realidad Aumentada





Esta es una muestra promocional, queda p
uso para fines comerciales, Copyright HU



MKT-TECNOLOGÍA NFC-RA

En esta propuesta nos enfocamos en proponer nuevos flyers, animados y propuestas para el Feed de Zunzet.

De igual manera darle una esencia de marca y de línea gráfica a este Antro, basandonos en una línea Tribal, Fantasía y Griega.

León, Guanajuato

Marketing Digital
Diseño Grafico para crear una línea gráfica que transmita originalidad

LUMINA

Brandeo-Gestión de Marca-web

Lumina es una boutique Dermatológica con valores bien definidos, su misión, distribuir productos para el cuidado de la piel de una manera ética y transparente.

León, Guanajuato.

Branding de Marca
Creación de estrategia de ventas
Marketing Digital
Realidad Aumentada





TOP HAIR SALON

Marketing

En este proyecto nos integramos para manejar toda la presencia digital de la marca e impulsar la marca con estrategias como alianzas comerciales para aumentar mucho más el flujo de clientes a TOP HAIR.

De igual manera trazamos estrategias de fidelización para una mejor experiencia y servicio para sus clientes

León, Guanajuato

Marketing Digital
Estrategias de Fidelización
Alianzas Comerciales

EXRPRESSMED

MARKETING-PAGINA WEB-SOFTWARE

En este proyecto desarrollamos una página web desde cero para esta clínica ambulatoria. De igual manera el tema de contenido y marketing para poder desarrollar la estrategia necesaria para iniciar con el embudo de ventas, y fidelización de nuevos clientes.

www.expressmed.mx

León, Guanajuato

Marketing Digital
Desarrollo de página web
Estrategías de Venta y fidelización.

Más **tecnología,**
más **confianza**



El nuevo concepto llega a nuestra ciudad

Síguenos para más información



ExpressMed
Menos tiempo,
más salud



**LOS TACOS DE
VILLALEON**

Marketing -Estrategias de Venta

En este proyecto nos encargamos de manejar la presencia de la marca digitalmente al igual que brindar servicios de marketing para generar awareness de la marca y darla a conocer a sus clientes objetivos.

Manejamos igual estrategias de venta y de fidelización y conseguir con esto un mejor flujo y retención de clientes nuevos.

León, Guanajuato

Marketing Digital
Estrategias de Fidelización
Alianzas Comerciales
Landing page

GREEN PLACE LEÓN

MARKETING-Estrategias de Venta

En este proyecto se actualizo la imagen del restaurante al igual que aportar contenido de mayor calidad y dirigido al público objetivo, de igual manera se crearon y actualizaron menús, precios y contenido.

Se crearon estrategias para mejorar el flujo de nuevos clientes, al igual fidelizarlos para una mayor retención en clientes nuevos.

León, Guanajuato

Marketing Digital
Desarrollo de menú digitales
Estrategias de Venta y fidelización.





**DRA. SANDRA
SADAGORDA**

Marketing -Estrategias Digitales

Mejorar estrategias de ventas enfocadas a servicio dermatológico.

Creación y modificación de contenido para llegar al público ideal.

Desarrollo de Página Web informativa

Posicionamiento en Google

Modificación de Logo

Experiencias Inmersivas

León, Guanajuato

Marketing Digital
Estrategias de Fidelización
Branding
Landing page

**DR. MARTÍN PINAYA
RUIZ**

MARKETING-MANEJO DE IMAGEN

En este proyecto, el cliente nos solicitó un cambio de imagen para poder conectar con un publico más joven.

De igual manera se desarrollo una página web la cual estará dando función a un nuevo sistema para conocer de manera más humana al doctor y comunicar de una manera profesional pero más atractiva a las nuevas generaciones.

Generación de Landing Page

León, Guanajuato

Presencia Digital
Nueva Imagen
Lading Page
Pagina web



**Dando servicio a más
de 20 negocios**

HUTEC

Innovando